

sell + einfach mit CRM

CRM-Branchenlösung für Logistiker, 360°-Sicht auf Kunden und Partner – Kalkulation, Angebotsverwaltung, Umsatzplanung und Forecast

sellify.logistics ist eine Customer Relationship Management-Lösung (CRM) und optimiert für die Logistikbranche, egal ob Logistiker, Fullfillmentdienstleistern, Kurierdienst oder Speditionen. Auf Basis von SuperOffice CRM bietet diese Branchenlösung umfangreiche Funktionen, die dem Anwender z.B. eine 360°-Sicht auf alle relevanten Geschäftsprozesse und Informationen von Disposition und Vertrieb über Marketing bis hin zum Kundenservice zur Verfügung stellt. Die Besonderheiten der Branche wurden verstanden und umgesetzt. Die sellify-Anwendung bietet zudem Wiedervorlagen, Angebotsverwaltung und Kalkulation, Frachtparameter, Umsatzplanung und Forecast. Ferner können alle weiteren Kontakte in Relation zueinander verwaltet werden. Prozesse der Logistikindustrie werden dabei vielfältig unterstützt. Das Reporting und die Integration in MS Office und bestehenden Produktiv- und ERP-Systeme runden das System ab. Lassen Sie sich von der Einfachheit überraschen!



sellify.logistics
by business//acts

Auszug weiterer Highlights:

Integration in ERP-, Office- und E-Mail-Systeme // Anbindung an Produktivsysteme (z. B. Speditionssoftware, Zollsysteme) // Aufwendige Realtime Frachtenkalkulation // Lieferstellen und Frachtparameter pro Kunde // Controlling-Portal Abbildung von Beziehungen // Wettbewerbsinformationen // Forecast in Wahrscheinlichkeiten oder Jahresplanung // Kalender- und Wiedervorlagenverwaltung für Mitarbeiter // Marketingmodul mit Newsletterdesigner // Auswertung, z. B. mit Crystal Reports

Gerne beraten wir Sie individuell. Wir bieten Ihnen prozessorientiertes CRM, analysieren Ihren individuellen Bedarf und entwickeln exakt an Ihre Bedürfnisse angepasste Lösungen. Als prozessverstehender Berater mit Technologiekompetenz modellieren wir Software für unsere Kunden. Darüber hinaus bieten wir über unser umfangreiches Kompetenznetzwerk Organisationsberatung für Logistiker zur Absicherung Ihrer CRM-Investition.

sellify.logistics spricht Ihre Sprache!



Zeit-/ Termin-
management



Dokumenten-
management



Projekt-
management



Kontakt-
management



Berichtswesen



Customer Service



E-Mail-Integration



Internet-Integration



eMarketing



ERP-Integration



Opportunity-
Management



Frachtkalkulation

Weitere Infos? Für mehr Infos zu sellify//CRM und unseren Branchenlösungen sprechen Sie uns an.
Tel. +49 221/99 22 59 -0 oder Mail an vertrieb@businessacts.de.